

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO N3 ACELERA

Módulo 1 - EMPODERAMENTO E DIRECIONAMENTO PROFISSIONAL

Abertura + Apresentação de Cases de Sucesso	 Kaio César	 Auditório N3	 À definir
IKIGAI: Descubra o seu propósito	 Aniete Rocha, Margíria Mércia e Jéssyca Born	 Mezanino N3	 À definir

Módulo 2 - EMPREENDEDORISMO E MODELAGEM DE NEGÓCIOS

Negociação e Vendas	 Kaio César	 Auditório N3	 À definir
Planejamento Estratégico e Modelos de Negócios	 Rhafaella Karlla	 Auditório N3	 À definir
Análise da Concorrência e Diferencial Competitivo	 Rhafaella Karlla	 Auditório N3	 À definir
Relacionamento com o cliente	 Day Arruda Luz	 Auditório N3	 À definir
Editais de Fomento: Tire sua ideia do papel	 Aniete Rocha e Margíria Mercia + Convidados	 Auditório N3	 À definir
Mentoria: Plano de Negócio	 Aniete Rocha e Margíria Mercia	 Auditório N3	 À definir

Módulo 3 - FINANÇAS E ASPECTOS LEGAIS

Aspectos Básicos sobre Precificação para Pequenas empresas	 Equipe N3	 Auditório N3	 À definir
Contratos, Encargos e Emissão de Notas Fiscais (MEI E CNPJ)	 Contador Wagner Araújo	 Auditório N3	 À definir

MÓDULO 4 - MARKETING E COMUNICAÇÃO

Branding (Posicionamento de marca, identidade, apresentação e Portfólio)	 Giulia França	 Auditório N3	 À definir
Plano de Marketing	 Giulia França	 Auditório N3	 À definir
Vendas Online	 Mentor convidado	 Auditório N3	 À definir
Assessoria de Comunicação	 Chris Duarte	 Auditório N3	 À definir

MÓDULO 5 - GESTÃO E GERENCIAMENTO

Captação de Clientes	 Genyson Wyllamis	 Auditório N3	 À definir
Liderança de Equipe e Endomarketing	 Evelyn Nascimento	 Auditório N3	 À definir

MÓDULO 6 - EXPOSIÇÃO E LANÇAMENTO

Empoderamento Profissional	 Equipe N3	 Sala de Treinamento	 À definir
Técnicas de Comunicação	 Wyderlan Araújo	 Auditório N3	 À definir
Sessão de Lançamento	 Aniete Rocha, Margíria Mercia, Joyce Lys e Chris Duarte	 Cinesystem	 À definir
Exposição de Negócios	 Aniete Rocha, Margíria Mercia, Joyce Lys e Chris Duarte	 Parque Shopping	 À definir

*Em breve será divulgado todas as datas e horários